

CORPORATE GUIDE

会社案内

ARRIVAL

会社商号	アライヴァル株式会社 Arrival Co.Ltd	
資本金	5,000万円	
創業	1999年11月1日	
所在地	東京本社 東京都中央区八丁堀 4-9-13 ニテレックビル 6階 TEL : 03-6280-5390 / FAX : 03-6280-5624	福岡本社 福岡県福岡市中央区大名 2-11-13 古河大名ビル 8F TEL : 092-737-3370 / FAX : 092-737-3375
URL	http://www.arrival-wedding.com	
代表者	代表取締役 伊野部博孝	
業種	広告代理業・販売代理業・ウエディングプロデュース 及び ウエディングプランナー育成・店舗プロデュース 及び 内装工事業・装花 及び 空間コーディネート業・企業海外進出支援コンサルティング	
主要取引先	株式会社 森ビルホスピタリティコーポレーション・ジョルジオ アルマーニ ジャパン株式会社・株式会社 ACME (journal standard Furniture)・株式会社バーニーズジャパン・西日本鉄道株式会社・株式会社 洲上ファインズ・株式会社 島津興業・株式会社 ラグーンリゾート名護・株式会社 三越・株式会社 高島屋・株式会社 ミキモト・株式会社 プライムプレイス (東京建物株式会社)・東京観光専門学校・学校法人 滋慶学園 東京ベルエポック美容専門学校・株式会社 NEW ART・株式会社 リクルート・株式会社 JTB・株式会社パークホテル・鳴海製陶株式会社・株式会社 たち吉・株式会社 リラックス コミュニケーションズ・株式会社 レイジースーザン・株式会社 ホテルオークラ福岡・株式会社 ニューオータニ九州・ロイヤルホールディングス株式会社・株式会社観山・株式会社シェ松尾 他 (順不同)	
事業内容		
1. ウエディングプロデュース	個人顧客の希望に応じて、東京都内を含め全国でのウエディング対応可能なレストラン、会員制クラブ、レンタルスペース、一軒家及びホテルでのウエディングをプロデュースをいたします。	
2. 装花・空間コーディネート	ウエディングで培った実績を基に、空間装飾のプロフェッショナルとして、その時その場面に相応しい想いの伝わる空間をご提案させていただきます。 実績：CHAPEL SERENDEPITY レセプションパーティー企画運営、ラッセンブリ広尾レストラン装花、各種プロモーション撮影における空間コーディネート	
3. 広告代理業	百貨店の年間プロモーションから老舗商店のリブランディングまで、企画、商品開発、CI / VI、パッケージデザインなど、ブランディングに関わる全てをご提案をいたします。また、法人・個人を問わず、あらゆる商業活動の場面において、最大限の効果を発揮するための実践的なマーケティングと、最も効果的なプロモーションにおける仕組みづくりをご提案いたします。 実績：CHAPEL SERENDEPITY WEB・プロモーション、V10R0 シーズンプロモーション 他	
4. 販売代理業	認知度の高い商材にはさらなる販売ルートを拡大するための効果的な戦略を、また世間の認知が相応とは言えない優れた商材には、そのポテンシャルを最大限活かすための販売方法を持って、世界各国に目を向けながら、商業・流通の発展を担ってまいります。 実績：USB WALL SOCKET 日本総代理店、グラスレス 3D フォト日本総代理店、アックンペーカーリー at 妖怪ウォッチの運営、二部式キモノ販売 他	
5. 企業海外進出支援コンサルティング	アジア圏を中心とした海外提携企業との連携を通じて、ビジネスの現場での通訳、翻訳サービスを始め、ベトナム・タイ・香港・台湾での高度人材採用など、実践的なサポートで日本企業の海外進出を支援するとともに、現地での販売経路の開発・拡充に対する効果的なプロモーションの提案といった総合的コンサルティングで、顧客企業の発展・成長のお手伝いをいたします。	

▶ ALL FOR TWO.



私たちがレストランウェディングを
おすすめするには理由があります。

アライヴァルは創業以来、レストランウェディングに特化し、お二人の門出を祝福してまいりました。ホテルにはホテルの、ゲストハウスにはゲストハウスの良さはありますが、私たちがレストランウェディングにこだわり、おすすめする理由をお伝えします。

▶ 料理がおいしい。

ウェディングで特にコストがかかるもののひとつが料理です。そしてゲストが一番楽しみにしているもののひとつもまた、料理です。

ホテルの決まったコースとは違い、料理がメインのレストランでは、お二人のこだわりやゲストへの感謝を料理で表現することができる。これがレストランウェディングの最大の価値だと思います。

▶ サービスが一流。

ミシュランガイドに紹介されるレストランをはじめ、提携会場はどれも味はもちろんのこと、おもてなしも一流です。食事をよりおいしくいただくための空間づくり、演出をレストランスタッフは熟知しています。私たちアライヴァルのメンバーも日々、レストランスタッフと触れることで、互いに刺激しあいサービスの質向上を追求しています。

▶ 一日一組という特別感。

一生に一度きりのその日を、私たちばかりでなく、一人一人のレストランスタッフがお二人だけのためにすべてを尽くします。そのため、一日に一組限定とさせていただいております。一流の料理とおもてなしに包まれた今日という日をお楽しみください。

提携会場

アルマーニ レストランテ・アークヒルズクラブ・ベージュ ア
ラン デュカス 東京・シェ松尾 松濤レストラン・ブノワ 東京・
ラブラスリー・マノワール ディノ・ラ ロシェル 山王・ タテ
ルヨシノ銀座・オテルドゥ ミクニ・ノブ東京・シェリュイ・
レストラン パッション・レストラン サンパウ・レストラン
スカイ・AW キッチン・フルトシ・Wakiya 一笑美茶楼・
ハタケ青山・ルノルマンディ（ホテルニューグランド内）
他（順不同）

事業所在地

ウエディングプロデュース アライヴァル 東京サロン
東京都中央区八丁堀 4-9-13 ニチレックビル 6F
Tel 03-6280-5174 Fax 03-6280-5624

ウエディングプロデュース アライヴァル 横浜サロン
横浜市中区山下町 2 番地 産業貿易センタービル 10F
Tel 045-222-6654 Fax 045-222-6657

ウエディングプロデュース事業 [West]

wedding produce business

▶ ALL FOR TWO.



▶ 人と人をつなぎ、アジャスト役。

ただ、ハイセンスでワンランク上のご提案ができれば。

結婚式を、世界に誇れる日本の文化にしたい。

結婚式とは、「これまでお世話になった方々とこれからお世話になる方々への感謝の気持ちを伝える舞台」とであると私たちは考えています。舞台の黒子である私たちの役目は、新郎新婦、ご家族、そしてご列席のすべての方と感謝の気持ちでつなぐこと。それがウエディングプランナーの使命だと考えています。だからこそ一組でも多くの方に結婚式をあげてほしい、と心から思うのです。結婚式を良き日本の文化として育み、次代へ継承していく。それが私たちの使命です。

提携会場

IMURI・桜坂観山荘・観山荘別館・レストラン花の木・Georges Marceau・料亭三光園・THE GARDEN・赤坂ルアンジェ教会 / ラ ロシェル・博多百年蔵・ホテルオークラ福岡・ホテルニューオータニ福岡・KKR ホテル福岡・西鉄グランドホテル・ソラリア西鉄ホテル・マリエラ・エタンセールカワモト・三井倶楽部・パッソデルマーレ・名勝 仙巖園・CHAHO 他（順不同）

事業所在地

ウエディングプロデュース アライヴァル 福岡サロン
福岡市中央区大名 2-11-13 古河大名ビル 8F
Tel 092-737-3370 Fax 092-737-3375

ウエディングプロデュース アライヴァル 北九州サロン
北九州市小倉北区京町 3-6-11 京町シンコービル 4F
Tel 093-513-5577 Fax 093-513-5578

ウエディングプロデュース アライヴァル 鹿児島サロン
鹿児島市上之園町 13-23 ネオアクシスナポリ 1F
Tel 099-812-6770 Fax 099-812-6685

Okinawa Marriott Resort & Spa

wedding produce business



▶ Welcome to Okinawa Marriott Resort & Spa。

県内屈指のリゾートエリアにある「オキナワマリOTTリゾート & スパ」。

日常では味わうことができない沖縄の青い海、空、そして山も臨める
欲張りな絶景の中、ゆったりとお時間をお過ごしいただけます。



▶ 船の先端をモチーフにしたチャペル 「THE CLEAR SKY CHAPEL」

お昼の挙式では沖縄の青い海、空、そして山も臨める欲張りな絶景にきつ
と魅了されるでしょう。また、夕刻時のサンセット挙式もお勧めです。
木のぬくもりも感じるチャペルでは温かな挙式を叶えられます。
挙式の後は車で3分の場所にある〈かりゆしビーチ〉でフォトシューティ
ングも可能です。



▶ 沖縄を楽しむ鮮やかな料理でおもてなし

おふたりのために大勢の方が一同にお集まりになる結婚式はかけがえ
のない場であり、時間です。少人数ウェディングだからこそ、お食事と
ご歓談を時間をかけてゆっくりとお楽しみいただくことができ、まさに
心温まるアットホームなパーティになることでしょう。

ゲストの方ひとりひとりにきちんと向き合える、感謝を伝えられる時間が
あるウェディングを私たちは大切にしています。

事業所在地

オキナワ マリOTTリゾート & スパ ウェディングサロン 3F
沖縄県名護市喜瀬 1490-1

Tel 0980-51-1664 Fax 0980-51-1503

装花・空間コーディネート事業 Veronica inter-decor

flower arrangement business
spatial coordination business

▶ 日常の憧れをカタチにかえて。



提携会場

ベージュアラン デュカス 東京・ブノワ 東京・シェ松尾・アー
クヒルズクラブ・レストラン花の木・IMURI・料亭 三光園・
THE GARDEN・桜坂観山荘・観山荘別館・足立山妙見神社・
Chapel Serendipity・ラプラスリー 他（順不同）

事業所在地

東京アトリエ
東京都港区西新橋 3-14-5KK ビル
TEL : 03-6402-4536 / FAX : 03-6402-4538

福岡アトリエ
福岡市南区清水 3-19-32 太陽ビル 1F
TEL : 092-562-3366 / FAX : 092-562-3361

▶ 花に想いを込めて紡ぐ、日常の美しさを伝えたい。

私共は、お客様の声に耳を傾け、お喜び頂ける作品を創り続けたいと日々考えております。たくさんのお話を聞かせていただき、お客様の想いや個性を経験豊富なフラワーコーディネーターが、ひとつひとつ心を込めて花で形にしていきます。花やみどりを通じて潤いや安らぎ、感動のシーンを提供し、贈る方も贈られる方も笑顔になって頂く事が私共の喜びに繋がります。

▶ クライアントの情熱こそが、新しい市場価値を生み出す。



▶ クライアントの想いとマーケットを繋ぐことで
生まれる新たな可能性を目指して。

▶ デジタルからインスタまで、レスポンスを
重視した市場戦略をご提案いたします。

百貨店におけるインスタマーケティングと、企業が推し進めるデジタルマーケティングには市場を見据える上で全く異なる視点が必要とされます。商品や産業形態の操作にとどまらない、クライアントの想い、社会における持続性を含めた市場価値を最大化する仕組み作りをご提案いたします。



主要取引実績

株式会社プライムプレイス（東京建物株式会社）・株式会社
ACME(journal standard Furniture)・シェ松尾・BEIGE
ALAIN DUCASSE TOKYO・BENOIT ALAIN DUCASSE・ARK
HILLS CLUB・HOTEL NEW GRAND・日仏会館・レストラン花
の木・IMURI・CLUB THE GARDEN・桜坂観山荘・観山荘別館・
足立山妙見神社・Chapel Serendipity・名勝 仙巖園・アッカ
ンバーカーリー福岡総本店 他（順不同）

コンテンツ事業 (著作権管理・販売代理)

sales agent service

▶ 良い商品が売れるとは限らない時代、本質を捉えた販促の必要性を問い続ける。

▶ データに基づいた予測と論理的マーチャンダイジングにより未来を描く。



国内外における販売チャンネルの開拓、マーチャンダイジングに基づく商品の開発など、多岐にわたる販路拡大への戦略をご提案いたします。

▶ 商品が企業の価値を向上させ、企業が社会の質を高めることを可能にする。



これまで弊社が培ったビジネスの手法に加え、広告代理事業における独自のマーケット理論により市場を予測することによって、確実な実績に繋がる商品の販売を担い、さらなる販売ルートの拡大に貢献いたします。



主要取引実績

アッカベーカーリー / 妖怪ウォッチ関連：東京ソラマチ・東京タワー・アーバンドックららぽーと豊洲・グランツリー武蔵小杉・三井アウトレットモール・大井競馬場・山形屋・キャナルシティ博多・AOI / 着物製造販売・USB WALL SOCKET 日本総代理店・グラスレス 3D フォト日本総代理店他（順不同）

▶ 企業が魅力的な社会なら、そこに暮らす人もきっと幸せになる。



- ▶ 見据えるビジョンを的確に戦略化する。
ビジネスの可能性に限界はない。

アジア圏を中心とした海外提携企業との連携を通じて、ビジネスの現場での通訳、翻訳サービス、ベトナム・タイ・香港・台湾での高度人材採用など、実践的なサポートで日本企業の海外進出を支援し、現地での販売経路の開発・拡充に対するプロモーションの提案といった総合的コンサルティングで、顧客企業の発展・成長のお手伝いをいたします。



- ▶ 目標設定に満足しない。
その先にある持続可能な企業の価値。

私たちを取り巻く環境はより複雑になり、企業の抱える問題を解決するためには、より専門性の高い知識に加え、それらを総合的に捉える汎用性の高いスキルが求められます。クライアントのヴィジョンを実現する明快な戦略と持続可能なビジネスモデルの形成を軸とした、企業の未来を作るご提案をいたします。



- ▶ 企業としての存在意義を見直し、
適切な CSR に根ざした企業活動へ向けて。

企業が活動を継続する上で、利潤を上げ、全てのステークホルダーに還元することが必要不可欠であることは当然と言えます。加えて複雑化した社会が抱える問題に向き合い、経済活動を通じて貢献し、共生する義務があります。我々は企業の本質を的確に捉え、社会の抱える課題の解決に貢献することによる企業価値の向上をお手伝いすることで、住み良い社会に向けてクライアントと共に歩みたいと考えております。